



2003～2004年度

# THE ROTARY CLUB OF KOSHIGAYA—NORTH

例会日：毎週水曜日 12:30～13:30

例会場：越谷市千間台東1-1-6

クオレ千間台 2F

TEL 048 (975) 9898

FAX 048 (977) 3741

創立：1976年5月11日

会 長：小林 操

副 会 長：今野 忠雄

幹 事：太田 靖彦

会報委員長：石川 輝次



## 第 1345 回例会記録 No.07

平成 15 年 8 月 27 日

司会：若海兵馬

編集：黒田幸英

### 会次第

1. 点鐘
2. ローターソング 「我等の生業」
3. 会長挨拶
4. 幹事報告
5. お客様挨拶
6. 会員卓話
7. 終鐘

次回例会予告  
平成 15 年 9 月 10 日  
外部卓話

### 会長挨拶



8月も後4日、皆さんは、この夏如何お過ごしでしたか。

よく旅行に出かけ、思わぬ感動や、感慨にふけることがあります。私も先週から今週にかけて中国の広東省に行ってきました。東京から台北、澳門、珠海、東莞、厚街と香港の西側周辺に行った訳です。

そこで一つ驚いたことは、台湾の人の多さです。ホテルの宿泊者の半分は台湾の人だそうです。日本人はと言えば、少しと言う返事でした。

もう一つ驚いたことは、テレビ放送で、台湾

の放送かどうかはわかりませんが、台湾のニュースが流れていましたし、陳總統や李登輝前總統の写真も出ていました。電波に国境はないのですが、政治の問題と現実のギャップに一瞬戸惑いました。

あと一つ驚いたことがあります。最後の晩、台北のホテルでテレビを見ていたら、お嫁さんの紹介・斡旋の番組があったことです。大陸美小姐と言う見出しで、年齢、出身地、学歴等が紹介され、テレビの画面で自己紹介をしているようでした。台湾の独身の男性はいいですね…チャンスがたくさんあって…

皆さんは、どうですか。この夏の感動、感慨、……一言お聞かせください。

.....

いよいよ9月です。食欲の秋、読書の秋、スポーツの秋、ロータリーの秋です。ロータリー活動頑張りましょう…！

有難う御座いました。

**お客様挨拶**

本日のお客様

越谷 RC 中村謙治親睦委員長:

北クラブの会員で私と同業者であります、高橋正美さんに誘われてメイキャップに伺いました。また年明け早々にも条件や、日程が合えば北クラブと越谷クラブの合同ゴルフコンペを開催したいと考えております。その時はご協力を宜しくお願い致します。

**幹事報告**

新世代部門ライラ研修セミナー参加者

募集について

研修生：対象者

14歳～30歳までの学生、社会人、ロータリー関係者

日時：平成15年11月1日～3日(2泊3日)

場所：埼玉県青少年総合野外活動センター

参加費：20,000円

白岡ロータリークラブの年度計画が届いています。他クラブの年度計画にも目を通してください。色々と工夫の跡が見え、新しい発見もあり非常に良い参考になります。

**3分間ロータリー情報**

雑誌記事紹介

中村義雄 R情報・雑誌委員

5月号に掲載された“これでいいのか日本の食”が食べ物を生業としている者として興味を覚えました。特に目を引いたのは以下のところ

です。現在の食料自給率 39%が、今でも低いのに7～8年後には 20%台まで低下してしまう。というショッキングなものでした。

日本の食(納豆、味噌、醤油などの発酵食品)の素晴らしさというものも載っていました。

いま大学の体育系の学生の食事は殆どが、日本食だそうです。一般の学生は朝はパンというのが普通だそうです。

**委員会報告**

R情報・雑誌委員会

小林光則 委員

新人研修会開催のお知らせ

9月17日午後6:30より新人研修会を「なかよし」で行います。5年未満の会員を対象としますが、暑気払いも兼ねていますので、対象者以外の会員も是非とも参加して下さい。

親睦委員会

高橋正美 親睦委員

第1回グルメ探訪開催のお知らせ

9月6日(土)午後5:30から そば処 樹庵 白岡町で行います。定員は15名です。

### 会員卓話

堀野眞孝 会員

昭和38年高校卒業、貧乏がいやで少しでも給料が良い会社と思って就職したのが、大阪の会社“大津や”証券関係かと思っていたら、商品取引の会社。



この大津やの社長から営業マンとは何か、セールスとは何かを、しっかりとタタキ込まれました。私にとって18歳から27歳頃迄の、この会社での経験、そしてこの社長、西田昭二さんとの出会いが、今の私にも大きく影響していることは確かです。

滋賀県大津出身の典型的な近江商人、この人

から商売のやり方、お金に対する考え方、そして根性、我慢、と軟弱な私にとって一番大切な事を沢山教わりました。

そして、今でも私は、西田大学中退と思っています。

しかし、仕事柄転勤が多く、また、仕事そのものに自信と誇りがもてませんでした。

そして、何の渡りもつけず昭和47年退職。

しかし、その後も西田社長とは年賀状のやり取りは続き、先日、私を手紙に自社ビルを購入した事を書いたら、大阪からわざわざ我が社までお祝いに来てくれました。

約20年ぶりの再会に感激しました。後日、大変お褒めの手紙を頂きました。

大津やを退社して、当時柏市に居た母と姉と一緒に住むために、自社株の売却でもっていた250万円を頭金に小さな家を購入！

それから職さがし、当時、春日部市立病院の総婦長だった叔母の紹介で(株)金吉商事に就職。ここで出会ったのが金子社長、不動産のふの字も知らず、まして運転免許証も無い私は、「運転免許証を取って、仕事出来る様になるまで給料はいりません」と金子社長に言いました。

しかし、月末になると10万円の給料を、自動車学校に行くだけで何の仕事もしていない私にくれたのです。そして、私がこの金子社長から絶大なる信頼を得るのに1年とかかりませんでした。他の先輩社員を尻目に、せんげん台駅前に別会社を出してくれ、私が社長に就任したのが昭和52年の春でした。頑張りました、只々真面目に頑張りました。

そして、その頃出会ったのが今の我がクラブに居る小山哲央会員です。当時1人いた男子社員の岡田がある日「社長！私の友人と一緒に

務めさせてくれませんか」と言って連れて来たのが小山でした。一年程至った頃、小山が「社長！岡田は全く真面目に仕事をしていません、自分の車のメータと彼の車のメータを見て下さい、すぐ解ります」なる程、走行距離に格段の差、岡田を呼んで嚴重注意すると、すぐ「辞めさせていただきます」その後小山は一人で良く頑張ってくれました。

伊藤忠がアメリカから不動産フランチャイズ、センチュリ - 21を導入と同時に加盟を勤めたのも彼でした。そして能力、実力のある彼は当然の様に独立しました。

今も、私は彼から良い影響を沢山受けながら良いお付き合いをさせて頂いております。

その後も、オイルショックやバブル崩壊と言う危機も何とか乗り切って総勢10人の小さな会社ですが、全員明るく頑張っております。

最後にもう一人の人との出会いをお話させて頂きます。

それは2年前のことですが、今まで若干の面識はありましたが、一度の取引も付き合いも無い業者の社長から私宛てに電話がありました。

「堀野さん悪いが今から私の家まで来てくれな  
いか」私は、あの人私に何の用だろうと思  
いながら訪ねました。すると、その社長Kさんは  
「堀野さん、私は今ガンに冒されていて、も  
つても余命半年の命です、そこで大した程では  
ないが、私のもっている不動産の管理を全て  
あなたに頼みたい」と、奥さんの前でハッキリと  
私にそう言ったのです。私は不思議に思いま  
した「かせ沢さんは付き合いの深い多くの業者  
さんがいるではないですか！どうして私に？」  
すると、かせ沢さんは、「何人の業者にも人  
にも、聴いてみたら近くで一番信頼出来る業者

は、丸吉住宅センタ - の堀野さんと教えてく  
れた。そして、今こうして合って話して本当だ  
と思った。だから頼む！」私は「解りました。責任  
をもって期待を裏切る事のない様、しっかり管  
理させて頂きます。」

一年後Kさんは、亡くなりました。こんな私です  
が自分の考え方、生き方、仕事への取り組み  
方に間違いはなかった。そんな事が思える様  
になりました。

お金は追うな、今やるべき事をしっかりやれ、  
そうすればお金はあとでついて来る。

こんな信念で頑張っております。